Sistema de Diagnósticos Pocket Doctor

Visão

Version <1.0>

[Note: The following template is provided for use with the Rational Unified Process. Text enclosed in square brackets and displayed in blue italics (style=InfoBlue) is included to provide guidance to the author and should be deleted before publishing the document. A paragraph entered following this style will automatically be set to normal (style=Body Text).]

[To customize automatic fields (which display a gray background when selected), select File>Properties and replace the Title, Subject and Company fields with the appropriate information for this document. After closing the dialog, automatic fields may be updated throughout the document by selecting Edit>Select All (or Ctrl-A) and pressing F9, or simply click on the field and press F9. This must be done separately for Headers and Footers. Alt-F9 will toggle between displaying the field names and the field contents. See Word help for more information on working with fields.]

Revision History

|  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- |
| **Date** | **Version** | **Description** | **Author** |
| <dd/mmm/yy> | <x.x> | <details> | <name> |
|  |  |  |  |
|  |  |  |  |
|  |  |  |  |

Table of Contents

1. Introdução 1

1.1 Propósito 1

1.2 Escopo 1

1.3 Definições e Abreviações 1

1.4 References 1

1.5 Overview 1

2. Positioning 1

2.1 Business Opportunity 1

2.2 Problem Statement 1

2.3 Product Position Statement 2

3. Stakeholder and User Descriptions 2

3.1 Market Demographics 2

3.2 Stakeholder Summary 2

3.3 User Summary 2

3.4 User environment 3

3.5 Stakeholder Profiles 3

3.5.1 <Stakeholder Name> 3

3.6 User Profiles 3

3.6.1 <User Name> 3

3.7 Key Stakeholder / User Needs 4

3.8 Alternatives and Competition 4

3.8.1 <aCompetitor> 4

3.8.2 <anotherCompetitor> 4

4. Product Overview 4

4.1 Product Perspective 5

4.2 Summary of Capabilities 5

4.3 Assumptions and Dependencies 5

4.4 Cost and Pricing 5

4.5 Licensing and Installation 5

5. Product Features 6

5.1 <aFeature> 6

5.2 <anotherFeature> 6

6. Constraints 6

7. Quality Ranges 6

8. Precedence and Priority 6

9. Other Product Requirements 6

9.1 Applicable Standards 6

9.2 System Requirements 7

9.3 Performance Requirements 7

9.4 Environmental Requirements 7

10. Documentation Requirements 7

10.1 User Manual 7

10.2 Online Help 7

10.3 Installation Guides, Configuration, Read Me File 7

10.4 Labeling and Packaging 7

11. Appendix 1 - Feature Attributes 7

11.1 Status 8

11.2 Benefit 8

11.3 Effort 8

11.4 Risk 8

11.5 Stability 8

11.6 Target Release 9

11.7 Assigned To 9

11.8 Reason 9

12. 9

Visão

# Introdução

Propõe-se um sistema, inicialmente feito para o mercado em geral, que médicos, pacientes, profissionais e estudantes da saúde poderão pesquisar e calcular as prováveis doenças para determinados sintomas listados e a partir disso poder listar os medicamentos indicados. Além disso, será possível que um paciente marque uma consulta médica com o profissional indicado para o tratamento de uma determinada doença. O sistema possibilitará o envio de histórico e sintomas entre paciente e médicos além de possibilitar que um médico tenha total visualização das características e histórico da sua lista (contatos) de pacientes.

O usuário pode simplesmente usar o sistema para usar apenas um dos serviços como agenda, banco de dados de medicamentos, sintomas, doenças, de vetores ou transmissores. Pode-se também verificar o mapa de epidemias com o filtro que desejar, seja de localização ou tipo de transmissor ou mesmo número de casos.

Cada medicamento tem sua bula bem definida, eles podem ser pesquisados pelo nome ou pelas funções ou mesmo riscos.

O médico pode enviar a receita para o paciente com a sua respectiva assinatura digital. Ele pode ainda usar o sistema para cadastrar novas doenças ou sintomas.

As doenças serão divididas em regiões dando assim um entendimento melhor do estado da epidemia. Por exemplo, ao usar o filtro da cidade de Fortaleza ele não vai calcular as doenças de Caucaia, mas se o filtro for setado para Brasil não só será calculado as doenças de Caucaia e Fortaleza, mas sim todas as cidades do Brasil.

Como sintomas não são variáveis constantes, ou seja, ela não é a causa de determinadas doenças, então para se calcular a probabilidade de determinados sintomas sejam causados por determinada(s) doença(s) o programa calculará da formula de que se encontra no Glossário.

Vale lembrar que o médico pode estar também adquirindo dados da rede segura e consequentemente obter melhor conhecimento devido as informações que estão circulando pela rede, podendo aumentar a probabilidade de acerto de diagnostico.

## Propósito

Gerar um entendimento claro do sistema como um todo(funcionalidades, stakeholders, fatores de mercado, etc.)

## Escopo

O escopo desta visão é de dar uma ênfase nas características do produto, de modo a gerar uma ideia clara de como o produto é usado, quem irá usá-lo e para que será usado.

## Definições e Abreviações

*Consulte o glossário*

## Referências

**Nenhuma**

# Posicionamento

## Oportunidade de Negócios

Profissionais da saúde irão se interessar bastante no sistema, pois é uma excelente ferramenta para ajudá-los no seu dia-a-dia. Tem grandes probabilidades de gerar um ótimo retorno financeiro, se aplicado de maneira correta e apreciado por muitos.

## Problema

|  |  |
| --- | --- |
| O problema de | Aumento exponencial de novas doenças e sintomas, dificuldade de diagnóstico e confusão com não doenças. |
| Afeta | Os médicos, estudantes da área de saúde, pessoas em geral. |
| O impacto disso é | Doenças tendem a se alastrar cada vez mais com sintomas mais fortes e tratamento mais difícil, devido aos diagnósticos errados. |
| Uma ótima solução | Criar um sistema que gerencie todas essas doenças e sintomas, e que ajude a gerar um diagnóstico para um determinado paciente. |

## Declaração de Posição do Produto

|  |  |
| --- | --- |
| Para | Profissionais da área de saúde. |
| Quem | Necessitar examinar seus pacientes e dar um diagnóstico final. |
| O Pocket Doctor | É um software voltado para a área de saúde. |
| Que | Auxilia no diagnóstico de doenças, além de ser uma ótima ferramenta de estudo sobre as doenças. |
| Diferente de | Ter que pesquisar em várias fontes quando tiver dificuldades em um diagnóstico. |
| Nosso produto | Gera listas de doenças, sintomas e medicamentos de acordo com a pesquisa feita pelo usuário, além de ter um banco de dados dinâmico. |

# Stakeholder and User Descriptions

## Demografia do Mercado

*Voltado para profissionais da área da saúde e usuários que tenham acesso a internet.*

## Stakeholder Summary

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| **Nome** | **Representa** | **Papel** |
| Presidente | Gerente do projeto, sponsor. | Coordenar as atividades realizadas no desenvolvimento do sistema. |
| Médicos | Pessoas que diagnosticam os seus pacientes, dando uma confirmação final de uma suspeita. | Diagnosticar doenças, cadastrar doenças, sintomas, medicamentos, excluir, editar os mesmos. (exceto a parte de diagnósticos, o restante das funções citadas serão só para médicos). |
| Usuários em geral | Pessoas que tem interesse em saber mais sobre uma determinada doença ou sintoma, seja para caráter de prevenção ou simplesmente aprendizado. | Pesquisar doenças, sintomas e medicamentos. |

## User Summary

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| **Nome** | **Descrição** | **Stakeholder** |
| Médico | Pessoas que diagnosticam os seus pacientes, dando uma confirmação final de uma suspeita. | Médicos |
| Paciente | Pessoas que tem interesse em saber mais sobre uma determinada doença ou sintoma, seja para caráter de prevenção ou simplesmente aprendizado. | Usuários em geral. |
| Administrador | Pessoas que poderão fazer modificações em geral | Usuário |

## Ambiente do usuário

Os pacientes receberão as receitas médicas validadas na caixa de mensagens

*Sempre que chegar o dia de um compromisso, o sistema emitirá uma pop-up lembrando o usuário de seu compromisso.*

## Perfis dos Stakeholders

### **Presidente**

|  |  |
| --- | --- |
| **Representante** | Professor Augusto Pedroza |
| **Descrição** | Pessoa que gerencia as atividades de elaboração do sistema |
| **Tipo** | GURU |
| **Responsabilidades** | Gerenciar todas as atividades envolvidas no projeto |
| **Critérios de Sucesso** | Um sistemas sem falhas de projeto. |
| **Envolvimento** | Apontará os erros que possam ocorrer e fornecerá melhores soluções para a resolução desses problemas e fornecerá ferramentas para auxiliar na elaboração do projeto, avaliar o protótipo para checar se tudo está de acordo com o planejamento. |
| **Produtos Liberados** |  |
| **Comentários** |  |

### **Médicos**

|  |  |
| --- | --- |
| **Representantes** | Médicos |
| **Descrição** | Pessoas que diagnosticam seus pacientes. |
| **Tipo** | EXPERT USER |
| **Responsabilidades** | Avaliação e feedback |
| **Critérios de Sucesso** | Diagnósticos bem sucedidos. |
| **Envolvimento** |  |
| **Produtos Liberados** |  |
| **Comentários** |  |

### **Usuários em geral**

|  |  |
| --- | --- |
| **Representantes** | Usuários em geral. |
| **Descrição** | Profissionais que tem algum envolvimento com a área da saúde, amantes da saúde, curiosos e enfermos. |
| **Tipo** | EXPERT USER, CASUAL USER |
| **Responsabilidades** | Utilizar o sistema para caráter de pesquisa |
| **Critérios de Sucesso** | Pesquisas bem sucedidas. |
| **Envolvimento** | Avaliação e feedback |
| **Produtos Liberados** |  |
| **Comentários** |  |

## Perfis de Usuário

### **Administrador**

|  |  |
| --- | --- |
| **Representantes** | Administrador. |
| **Descrição** | Pessoas que gerenciam o sistema e fazem modificações quando necessário |
| **Tipo** | EXPERT USER |
| **Responsabilidades** | Principal consumidor do sistema, são eles quem vão utilizar o verdadeiro propósito do sistema. |
| **Critérios de Sucesso** | Diagnósticos bem sucedidos. Pesquisas bem sucedidas. |
| **Envolvimento** | Avaliação e feedback |
| **Produtos Liberados** |  |
| **Comentários** |  |

### **Profissionais da área da saúde**

|  |  |
| --- | --- |
| **Representantes** | Médicos e Pacientes. |
| **Descrição** | Pessoas que diagnosticam seus pacientes ou tem algum envolvimento com a área da saúde. |
| **Tipo** | EXPERT USER |
| **Responsabilidades** | Principal consumidor do sistema, são eles quem vão utilizar o verdadeiro propósito do sistema. |
| **Critérios de Sucesso** | Diagnósticos bem sucedidos. Pesquisas bem sucedidas. |
| **Envolvimento** | Avaliação e feedback |
| **Produtos Liberados** |  |
| **Comentários** |  |

### **Estudantes da área da saúde**

|  |  |
| --- | --- |
| **Representantes** | Pacientes. |
| **Descrição** | Acadêmicos que sempre necessitam de fontes de pesquisa para elaborar projetos científicos, trabalhos, realizar avaliações e conquistar assim um grande aprendizado |
| **Tipo** | EXPERT USER, CASUAL USER |
| **Responsabilidades** | Utilizar o sistema para caráter de pesquisa e aplicação em suas tarefas acadêmicas |
| **Critérios de Sucesso** | Pesquisas bem sucedidas. |
| **Envolvimento** | Avaliação e feedback |
| **Produtos Liberados** |  |
| **Comentários** |  |

### **Usuários amantes da área da saúde**

|  |  |
| --- | --- |
| **Representantes** | Pacientes. |
| **Descrição** | Usuários amantes da saúde, curiosos e enfermos. |
| **Tipo** | CASUAL USER |
| **Responsabilidades** | Utilizar o sistema para caráter de pesquisa |
| **Critérios de Sucesso** | Pesquisas bem sucedidas. |
| **Envolvimento** | Avaliação e feedback |
| **Produtos Liberados** |  |
| **Comentários** |  |

## 3.7 Stakeholders principais e necessidades do usuário

|  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- |
| **Necessidade** | **Prioridade** | **Problema** | **Solução** | **Soluções Propostas** | |
| Diagnosticar Paciente | Alta | O diagnóstico foi calculado de maneira incorreta | Olhar histórico do paciente e excluir diagnóstico errado | | Olhar também o histórico familiar |

## Fatores de Mercado

-Mercado de aplicativos online.

-Ferramenta de estudo motivadora para os estudantes da área da saúde

-Público pode aprender muito mais sobre as doenças que tanto atingem a humanidade.

-Facilidade de detectar as doenças aumenta bastante para os profissionais, a medida que o banco de dados amadurece.

# Visão Global do Produto

## Perspectiva do Produto

Auxiliar os profissionais nos diagnósticos e ao mesmo tempo auxiliar os acadêmicos da área de saúde nos estudos e servir como fonte de pesquisa sobre uma determinada doença para o resto dos usuários

## Resumo das capacidades

**Customer Support System**

|  |  |
| --- | --- |
| **Benefício para o cliente** | **Recursos de Suporte** |
| O usuário pode listar somente as doenças com um determinado sintoma | Ferramenta de pesquisa voltada para tal propósito |
| O medico pode cadastrar doenças, sintomas e medicamentos, alem de alterá-los, excluí-los ou editá-los | Links com as opções disponíveis para os médicos(Mas apenas para os médicos) |
| O usuário pode pesquisar onde se localizam os principais focos de epidemias e vetores de doenças. | O sistema disponibiliza mapas de regiões, onde dependendo do tipo de pesquisa, serão exibidas no mapa as informações |

## Pressupostos e Dependências

Qualquer dado cadastrado nos bancos de dados do sistema(doenças, vetores, sintomas, medicamentos) serão disponíveis para visualização. Qualquer pessoa interessada em fazer alguma pesquisa pode usar o sistema para tal fim. Além disso, poderá também compartilhar as informações em sites como facebook ou twitter.

## Custo e preço

A princípio, a conta será gratuita.

## Licenciamento e Instalação

Como o sistema é online, não necessita de instalação .Só será necessário instalar o programa caso ele utilize um programa que utilize o sistema.

# Características do Produto

## O sistema será online

## O sistema terá uma lista de contatos

## O sistema local terá uma agenda

## O sistema terá um banco de dados de vetores de doenças

## O sistema terá um banco de dados de doenças

## O sistema terá um banco de dados de “não-doenças”

## O sistema terá um banco de dados de sintomas

## O sistema terá um banco de dados de medicamentos

## O sistema será desenvolvido para web

# Restrições

-Nenhum banco de dados pode ser estático

*-Apenas médicos podem adicionar doenças e sintomas(tanto confirmados, como suspeitos)*

*-Só serão considerados médicos no sistema aqueles que têm um número de registro no CRM válido*

*-Só podem entrar no BD de medicamentos aqueles reconhecidos pelo orgão do país*

*-Pacientes só podem comprar medicamentos (que exijam receita médica) se estiver com a receita médica em mãos (o sistema lista medicamentos, mas não dá o poder de compra)*

# Intervalos de Qualidade

Nenhum

# Precedência e Prioridade

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| **No.** | **Funcionalidade** | **Prioridade do Cliente** |
| 1. **1.** | Realizar Diagnóstico Paciente | Crítico |
| 1. **2.** | Manter Base de Dados Atualizada | Crítico |
| 1. **3.** | Verificar se CRM do médico é valido | Importante |
| 1. **4.** | Manter mapas sempre atualizados | Importante |
| 1. **5.** | Relacionar de maneira correta doenças e sintomas | Importante |

# Outros Requisitos do Produto

## Normas aplicáveis

O sistema deve ser compatível com os padrões web existentes

## Requisitos de Sistema

nenhum

## Requisitos de Desempenho

Configuração de hardware suficiente para executar quaisquer navegadores.O mesmo vale para tablets e smartphones.

## Requisitos ambientais

Nenhum

# Requisitos de Documentação

## Manual do usuário

Somente para os médicos.

## Ajuda online

Ajuda geral e específica de um contexto estará disponível para todas as funções contidas no sistema.

## Guias de instalação, configuração e arquivos leia-me

Não é necessário.

## Rotulamento e Empacotamento

Não necessita

# Appendix 1 - Feature Attributes

[Features should be given attributes that can be used to evaluate, track, prioritize and manage the product items proposed for implementation. All requirement types and attributes should be outlined in the Requirements Management Plan, however you may wish to list and briefly describes the attributes for features that have been chosen. Following subsections represent a set of suggested feature attributes.]

## Status

[Set after negotiation and review by the project management team. Tracks progress during definition of the project baseline.]

|  |  |
| --- | --- |
| Proposed | Used to describe features that are under discussion but have not yet been reviewed and accepted by the "official channel," such as a working group consisting of representatives from the project team, product management and user or customer community. |
| Approved | Capabilities that are deemed useful and feasible and have been approved for implementation by the official channel. |
| Incorporated | Features incorporated into the product baseline at a specific point in time. |

## Benefício

[Set by Marketing, the product manager or the business analyst. All requirements are not created equal. Ranking requirements by their relative benefit to the end user opens a dialogue with customers, analysts and members of the development team. Used in managing scope and determining development priority.]

|  |  |
| --- | --- |
| Critical | Essential features. Failure to implement means the system will not meet customer needs. All critical features must be implemented in the release or the schedule will slip. |
| Important | Features important to the effectiveness and efficiency of the system for most applications. The functionality cannot be easily provided in some other way. Lack of inclusion of an important feature may affect customer or user satisfaction, or even revenue, but release will not be delayed due to lack of any important feature. |
| Useful | Features that are useful in less typical applications, will be used less frequently, or for which reasonably efficient workarounds can be achieved. No significant revenue or customer satisfaction impact can be expected if such an item is not included in a release. |

## Effort

[Set by the development team. Because some features require more time and resources than others, estimating the number of team or person-weeks, lines of code required or function points, for example, is the best way to gauge complexity and set expectations of what can and cannot be accomplished in a given time frame. Used in managing scope and determining development priority.]

## Riscos

*-Não aceitação do mercado devido dificuldade de operação ou bancos de dados iniciais praticamente nulos.(Dificuldade de manuseio por parte de alguns usuários)*

*-Retorno financeiro inferior ao esperado.*

*-Entrada de dados inválidos, incorretos ou incompletos (mas estes devem ser tratados).*

*-Atrasos devido a existência de requisitos instáveis.*

*-Possíveis problemas ocasionados por falta de compatibilidade com um determinado browser.*

## Estabilidade

[Set by analyst and development team based on the probability the feature will change or the team’s understanding of the feature will change. Used to help establish development priorities and determine those items for which additional elicitation is the appropriate next action.]

## Target Release

[Records the intended product version in which the feature will first appear. This field can be used to allocate features from a Vision document into a particular baseline release. When combined with the status field, your team can propose, record and discuss various features of the release without committing them to development. Only features whose Status is set to Incorporated and whose Target Release is defined will be implemented. When scope management occurs, the Target Release Version Number can be increased so the item will remain in the Vision document but will be scheduled for a later release.]

## Assigned To

[In many projects, features will be assigned to "feature teams" responsible for further elicitation, writing the software requirements and implementation. This simple pull down list will help everyone on the project team better understand responsibilities.]

## Reason

[This text field is used to track the source of the requested feature. Requirements exist for specific reasons. This field records an explanation or a reference to an explanation. For example, the reference might be to a page and line number of a product requirement specification, or to a minute marker on a video of an important customer interview.]

# 